|  |  |
| --- | --- |
| **Semaine n°7 du 15 juin au 19 juin 2015** | **Stage de prospection** |
| **Nature des tâches demandées** | * Faire des fiches produits
* Rechercher clients
 |
| **Liste des documents utilisés** | * Logitiel de l’entreprise
 |
| **Outils utilisés** | * Open office
* Excel
* Europages
* Kompass
 |
| **Résultats obtenus** | * Fiches produits faites en grande partie
* 15 clients potentiels trouvés
 |
| **Difficultés rencontrées** | * Langue
 |
| **Moyens à mettre en œuvre pour s’améliorer** |  |