|  |  |
| --- | --- |
| **Semaine n°6 du 8 juin au 12 juin 2015** | **Stage de prospection** |
| **Nature des tâches demandées** | * Vérifier les factures
* Recherches de prospects
* Vérifier les données de leurs clients
 |
| **Liste des documents utilisés** | * Facture
 |
| **Outils utilisés** | * Open office
* E-mailing
* Base de donnée Excel de l’entreprise
* Europage
* Kompass
 |
| **Résultats obtenus** | * 20 potentiels prospects
 |
| **Difficultés rencontrées** | * La langue
 |
| **Moyens à mettre en œuvre pour s’améliorer** | * Poser d’avantage de questions
* Parler plus en anglais avec les ouvriers
 |